

BUSINESS PROPOSAL

新電力事業
代理店向け資料

0

目次

- 1 会社概要**
- 2 電力市場について**
- 3 ハルエネについて**
- 4 提案から入金までについて**
- 5 代理店販促支援**

1

会社概要

会社名

株式会社TOPLINE

所在地

〒354-0024
埼玉県富士見市鶴瀬東2-10-28 302

事業内容

- ・新電力事業
- ・節水事業

代表者

西浦 祥平

2

電力市場について—基礎知識

低圧電力（家庭向け）が2016年4月より開始



領域	特別高圧	高圧電力	低圧電力
契約電力	2,000Kw以上	50Kw~2,000Kw	~50Kw
対象物件	大規模工場 デパート オフィスビル	中小規模工場 スーパー・マーケット 中小ビル	一般家庭 町工場 コンビニ・店舗
自由化時期	2000年3月	2005年4月	2016年4月

2

電力市場についてー低圧電力とは

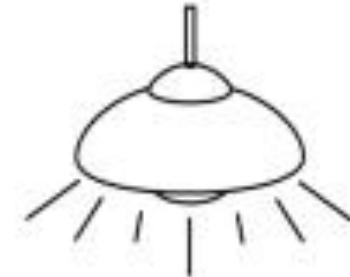
低圧電力



契約プラン

①従量電灯（100ボルト）

電灯または一般の小型機器を使用の場合



②低圧電力（動力）（200ボルト）

業務用エアコン、業務用冷蔵庫、自動ドア、エレベーターなど



業種にもよりますが、法人（事業者）は2つのプランで契約しているケースがほとんどです

2

電力市場－電力市場構造について

2016年4月より、電力の小売の完全自由化

発電（供給元）

- ①発電所の建設
- ②燃料の調達
- ③発電所の運転・管理
- ④小売電気事業者への販売



送配電

- ①送配電線網の整備・保守
- ②電力系統の運用
- ③メーター設置・検針



小売

- ①販売する電力の調達
- ②料金メニューの開発・提供
- ③顧客への営業・サービス
- ④顧客からの料金の徴収



発電所

TEPCO

東京電力フュエル&パワー

(東京電力)

SB Energy

SoftBank Group

(SBエナジー)

各地域一般電気事業者

TEPCO

東京電力ホールディングス

(東京電力)

関西電力

power with heart

(関西電力)

小売電気事業者

TEPCO

東京電力エナジーパートナー

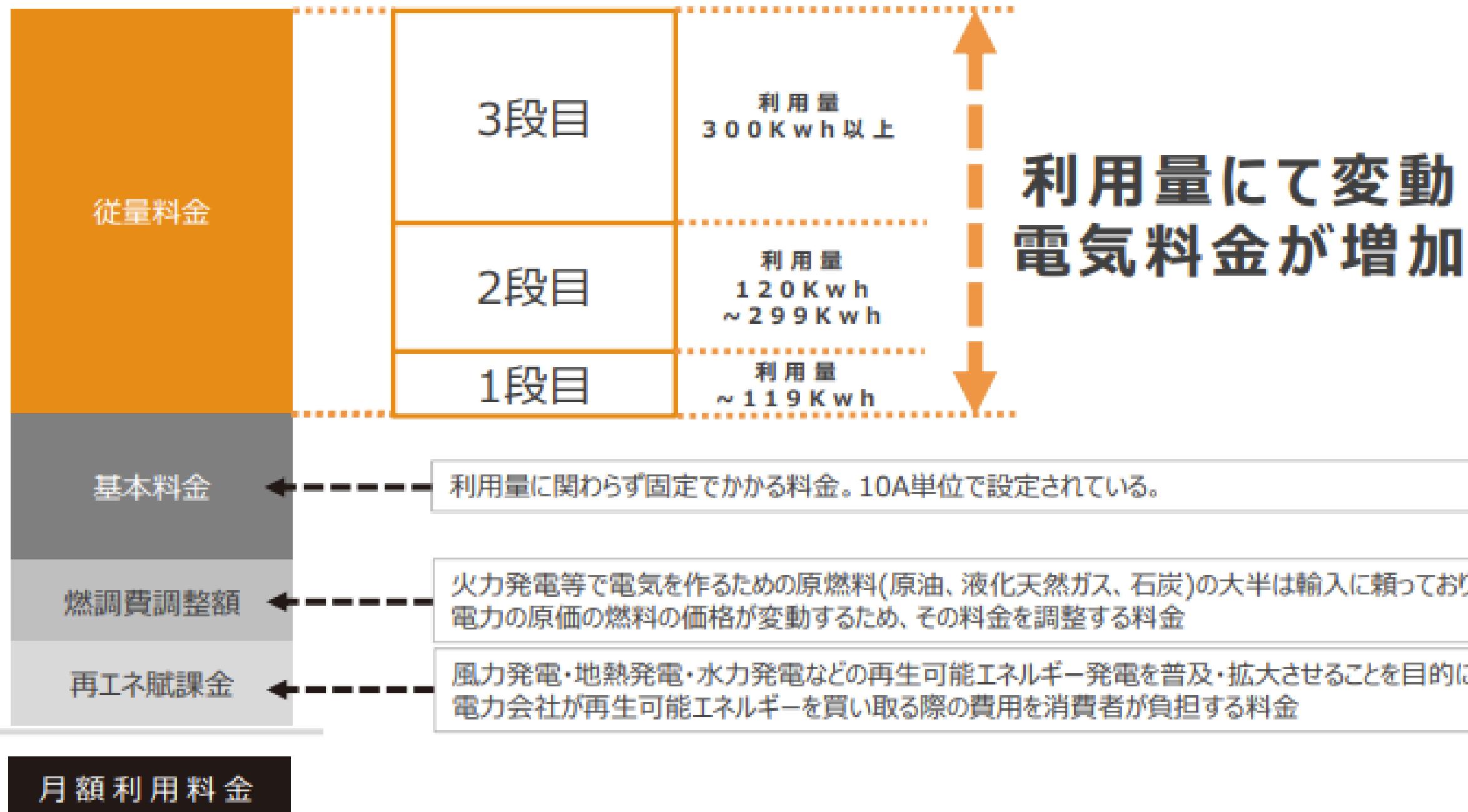
TOKYO GAS

(東京電力) (東京ガス) (KDDI)

auでんき

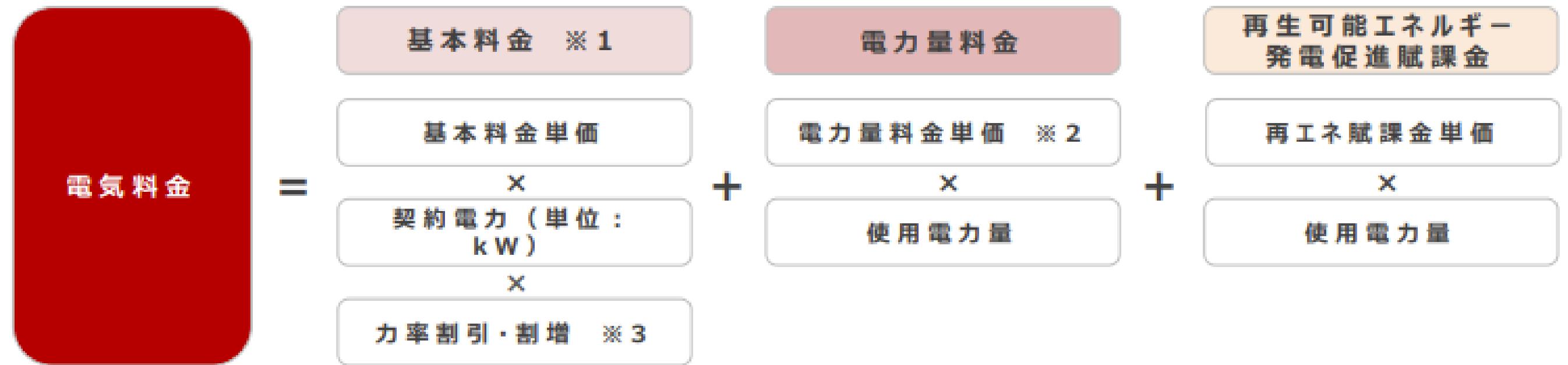
電気料金の大部分は従量料金の変動によって上下

計算式：電気料金 = 基本料金 + 従量料金 ((電力量単価±燃調費単価+再エネ賦課金単価)×使用電力量(kWh))



2

電力市場－電気料金の仕組（動力）



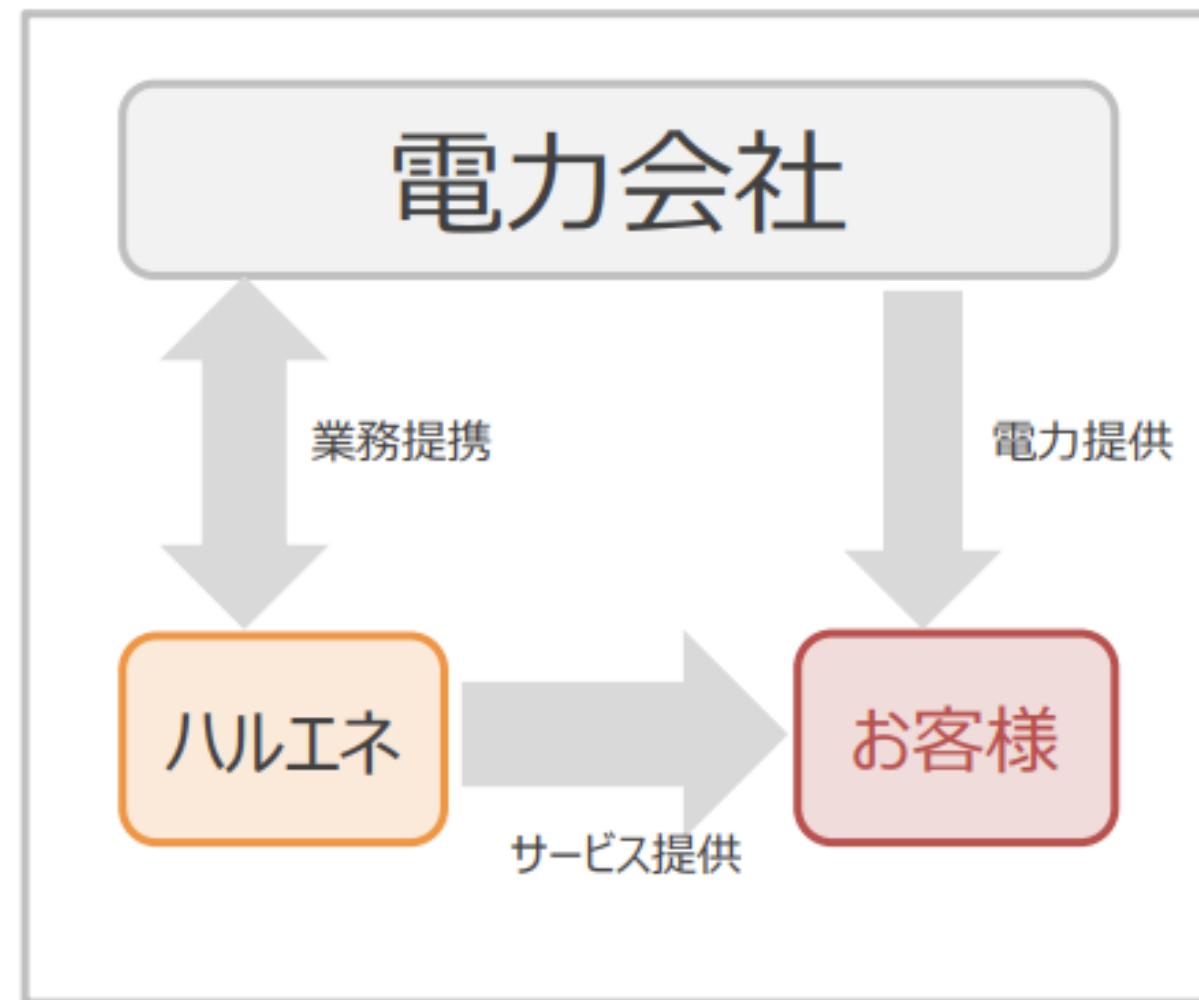
※1・・・まったく電気を使用されない（使用電力量が0kWh）場合の基本料金は、半額

※2・・・7月1日～9月30日までの使用電力量は「夏季料金」を適用
その他の期間は「その他季料金」を適用

※3・・・電気機器の力率をそれぞれの入力によって加重平均して得た値が、
85%を上回る場合は、基本料金を5%割引し、85%を下回る場合は、基本料金を5%割増。
まったく電気を使用されない（使用電力量が0kWh）場合のそのひと月の力率は85%

■取次

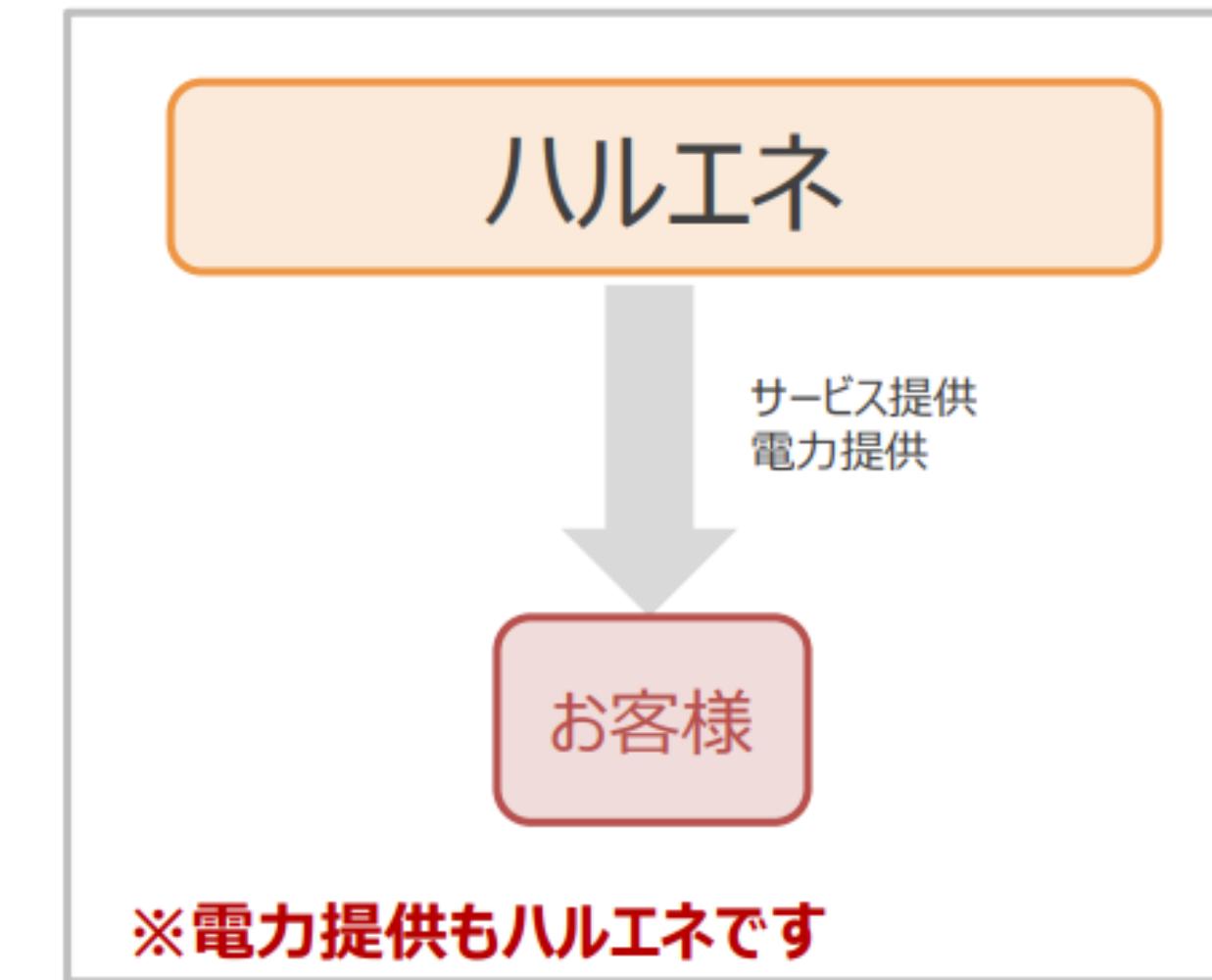
北海道、東北、東京、中部、九州エリア



電力会社：エネワンでんき

■PPS (Power Producer and Supplier)

北海道、東北、北陸、東京、関西、中国、四国、九州、中部、沖縄エリア



2

電力市場一提供エリア

※各電力会社の離島供給約款より抜粋

電力会社	提供方法	提供地域
北海道電力エリア	取次、PPS	北海道
東北電力エリア	取次、PPS	青森県、岩手県、宮城県、秋田県、山形県、福島県、新潟県
東京電力エリア	取次、PPS	栃木県、群馬県、茨城県、埼玉県、千葉県、東京都（島嶼地域を除く）、神奈川県、山梨県および静岡県（富士川以東）
北陸電力エリア	PPS	富山県、石川県、福井県の一部（美浜町以西を除く）、岐阜県の一部（飛騨市と郡上市の一部）
中部電力エリア	取次、PPS	愛知県、三重県、岐阜県、長野県、静岡県（富士川以西）
関西電力エリア	PPS	京都府、大阪府、滋賀県、兵庫県（赤穂市福浦を除く）、奈良県、和歌山県、福井県（三方郡美浜町以西）、三重県（熊野市、南牟婁郡紀宝町、南牟婁郡御浜町）、岐阜県（不破郡関ケ原町の一部）
中国電力エリア	PPS	鳥取県、島根県、岡山県、広島県、山口県、兵庫県（赤穂市福浦）、香川県（小豆郡、香川郡）、愛媛県（越智郡、今治市の一部）
四国電力エリア	PPS	徳島県、高知県、香川県（一部除く）、愛媛県（一部除く）
九州電力エリア	取次、PPS	福岡県、長崎県、大分県、佐賀県、宮崎県、熊本県、鹿児島県および広島県の一部
沖縄電力エリア	PPS	沖縄県



2

電力市場一提供不可の離島について

北海道：礼文島、利尻島、天売島、焼尻島、奥尻島

東北：飛島、佐渡島、粟島

関東：大島、利島、新島、式根島、神津島、三宅、御藏島、八丈島、青ヶ島、父島、母島

北陸：舳倉島

中部：離島供給約款なし（恐らく離島なしもしくは全エリア供給している）

関西：離島供給約款なし（恐らく離島なしもしくは全エリア供給している）

中国：隱岐島、中ノ島、西ノ島、知夫里島、見島

四国：離島供給約款なし（恐らく離島なしもしくは全エリア供給している）

九州：福岡県福岡市 小呂島

長崎県対馬市 対馬島、海栗島、泊島、赤島、沖ノ島、島山島

長崎県壱岐市

鹿児島県薩摩川内市 上甑島、中甑島、下甑島

鹿児島県鹿児島郡 竹島、硫黄島、黒島、口之島、中之島、平島、諭訪之瀬島、悪石島、小宝島、宝島

鹿児島県西之表市 種子島(西之表市)

鹿児島県熊毛郡 種子島(中種子町、南種子町)、屋久島、口永良部島

鹿児島県奄美市 奄美大島(奄美市)

鹿児島県大島郡

奄美大島(龍郷町、瀬戸内町、大和村、宇検村)、喜界島、加計呂麻島、与路島、請島、徳之島、

沖永良部島、与論島

沖縄：粟国島、渡名喜島、久米島、奥武島、オーハ島、北大東島、南大東島、宮古島、池間島、大神島、来間島、伊良部島、下地島、多良間島、水納島、

石垣島、竹富島、西表島、鳩間島、由布島、小浜島、黒島、新城島（上地）、新城島（下地）、波照間島、与那国島

※各電力会社の離島供給約款より抜粋

3

ハルエネについてー会社概要

会社名	株式会社ハルエネ
代表取締役	神山 仁志
資本金	1億円
設立年月日	2010年6月1日
提供エリア	全国対応

会社概要

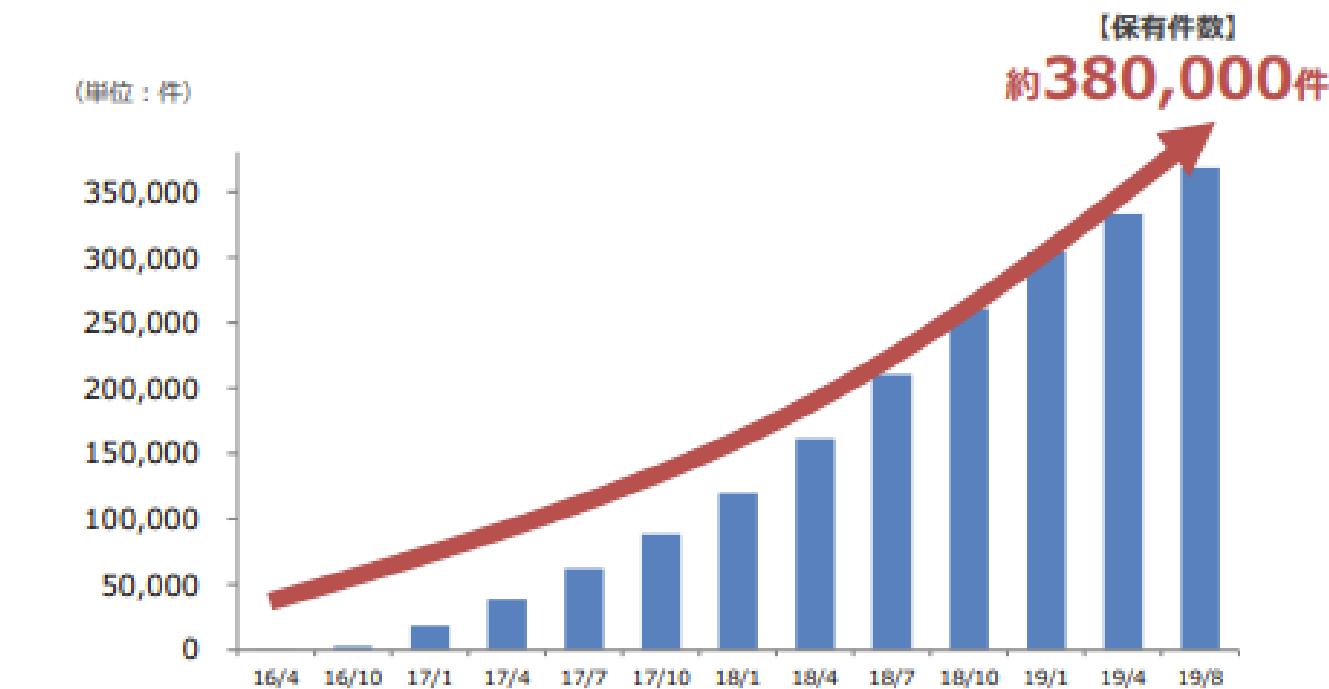
ハルエネ💡でんき

「ハルエネでんき」は、株式会社ハルエネが提供する新電力サービス。これまでと変わらない供給品質で、これまでにないお得な電気代を実現します。

また、発電所等は一切所有しておらず、電力卸売市場から余剰電力を買いつけて、提供しております。



保有件数



特長

①利用量の多いお客様は、2%~10%割引で電気代が安くなります。

※従量3段目を割引

また、工事不要のため、お客様に負担なく、切替が可能になります。

注)スマートメーターへの取り替えが発生する場合、取り替え工事や一時的な停電が発生する場合がございます。

利用量 301kWh以上	従量3段目
従量3段目	従量2段目
従量2段目	従量1段目
従量1段目	基本料金
基本料金	燃費料金
燃費料金	再エネ賦課金
再エネ賦課金	他電力会社
他電力会社	ハルエネでんき



工事不要！

販売量シェア率

※令和元年5月時点

順位	事業者名	シェア
1	東京ガス 株式会社	20%
2	KDDI 株式会社	11%
3	大阪瓦斯 株式会社	10%
4	株式会社 ハルエネ	6%
5	JXTGエネルギー 株式会社	6%
6	SBパワー 株式会社	4%
7	株式会社 サイサン	2%
8	イーレックス・スパーク・マーケティング 株式会社	2%
9	株式会社 ジェイコムウエスト	2%
10	株式会社 Looop	2%

出典：電力取引報

3

ハルエネについてー会社概要

低圧供給量ランキング

順位	事業者名	供給量(千kWh)
1	東京ガス 株式会社	506,220
2	KDDI 株式会社	354,834
3	大阪瓦斯 株式会社	296,663
4	株式会社 ハルエネ	174,487
5	JXTGエネルギー 株式会社	150,567
6	SBパワー 株式会社	148,509
7	株式会社 サイサン	59,861
8	イーレックス・スパーク・マーケティング 株式会社	53,811
9	株式会社 ジェイコムウエスト	53,704
10	株式会社 Looop	50,079

低圧部門：第4位

動力ランキング

順位	事業者名	供給量(千kWh)
1	株式会社 ハルエネ	39,106
2	東京ガス 株式会社	23,981
3	大阪瓦斯 株式会社	20,684
4	MCリテールエナジー 株式会社	9,905
5	株式会社 エネット	9,818
6	JXTGエネルギー 株式会社	9,038
7	イーレックス・スパーク・マーケティング 株式会社	7,639
8	株式会社 グリムスパワー	6,505
9	株式会社 ミツウロコヴェッセル	4,934
10	株式会社 エフエネ	4,601

動力部門：第1位

店舗向け電力実績No.1

※動力とは店舗などの事業者様向けの電力サービスになります。



3

ハルエネについて—導入事例

株式会社 ○○様（業種：飲食店・美容室経営）



1店舗当たり電気代約3.5万円
1店舗当たり年間削減額4.1万円

40店舗合計 年間
¥1,673,568削減

美と食をトータルにプロデュースするプランシェグループ様。

フューチャー・ライフ・デザインをテーマに掲げ、愛知県を中心に美容室19店舗、美容学校1校、ネイルサロン11店舗
ネイルアカデミー1校、飲食店9店舗まで拡大しております。

店舗運営とは別に自社ブランドのシャンプー等のヘアケア用品の製造・販売、美容サロンへオリジナル商品も販売も行って
おり多くのお客様に好評いただいております

現在は海外にも美容院・ネイルサロンの店舗を展開し、ネイル関連商材“ペラベース”は、特許を取得しています。

美容事業を中心に飲食事業も展開し、商品開発までも行う注目の企業様です。

3

ハルエネについて—導入事例

飲食店

名代 富士そば

横浜家系

PIZZA-LA[®]
ALL THE TASTE AND TOPPINGS YOU WANT ON A PIZZA
STRAIGHT FROM OUR OVEN TO YOUR DOOR!!

ナポリの窯
ITALIAN DELIVERY

らーめん花月 ARASHI

元祖 焼き牛丼
東京チカラめし

LET'S ENJOY LIFE ALL TOGETHER



Diamond Dining



餃子の王将

山の小屋

しじまんま
つきじ喜代村
SUSHIZANMAI

大吉
DAIKICHI

Hotto Motto
HM
ぱっともっと

TBi JAPAN

その他の業種

Dramatic Communication
アパマンショップ
NET WORK

hair group
AUBE

EARTH
Act For Life
アース製薬

携帯電話キャリア

au

ARC
Medical Co., Ltd.
Linkage Co., Ltd.

Karaoke Mac

Speedy Value price High quality
カーコンビニ俱楽部

クリーニング
ホワイト急便

SoftBank

イットー
ITTO個別指導学院

大手の飲食店、不動産、美容室にも『ハルエネでんき』を導入して頂いております。

(一部FC店のみもございます)

4

提案～入金までの全体の流れ

1電力の契約の手数料平均が6万円
1人の営業マンの月間で平均獲得数が25地点
150万前後の売上を叩き出すことが可能。
公共料金削減の提案なのでお客様の感触も◎
独り立ちまで徹底サポート致します

研修

座学研修1日

訪問同行研修3日～5日

訪問

1日約10～20店舗

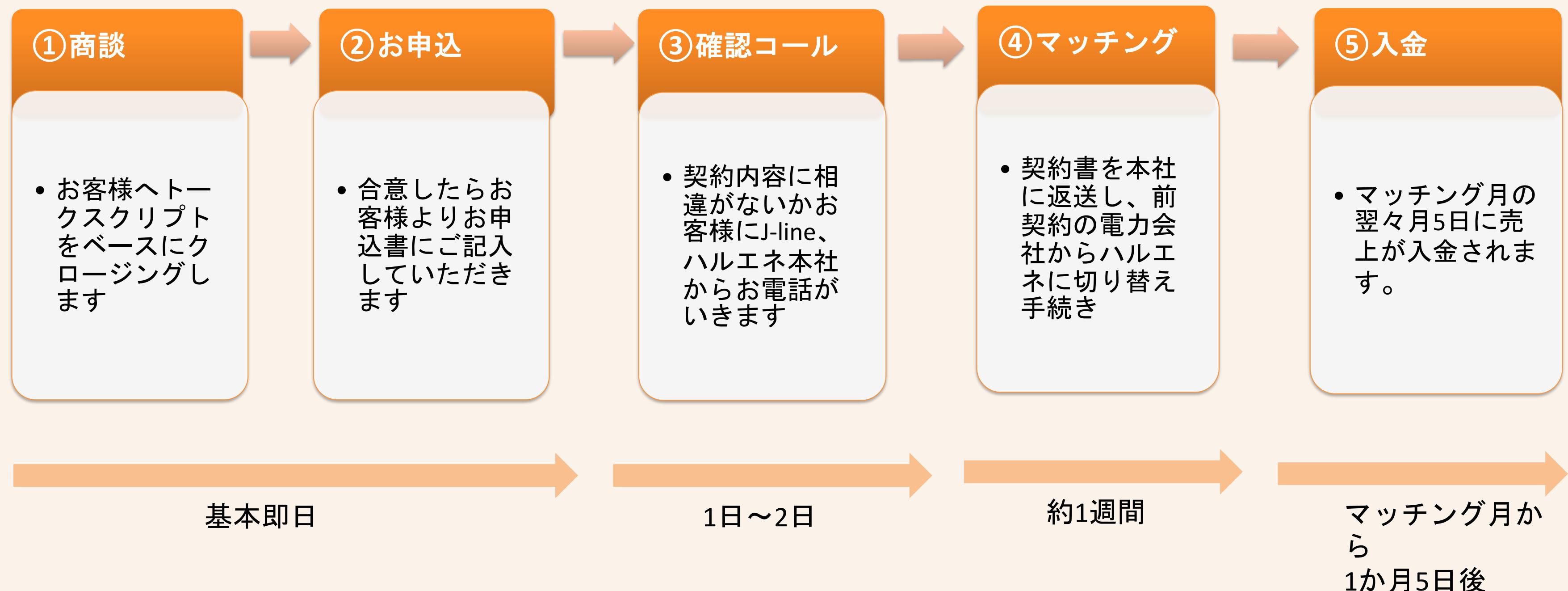
1日稼働3～4時間

営業マンの6割は営業未経験者！！！

研修や指導は全てお任せください♪

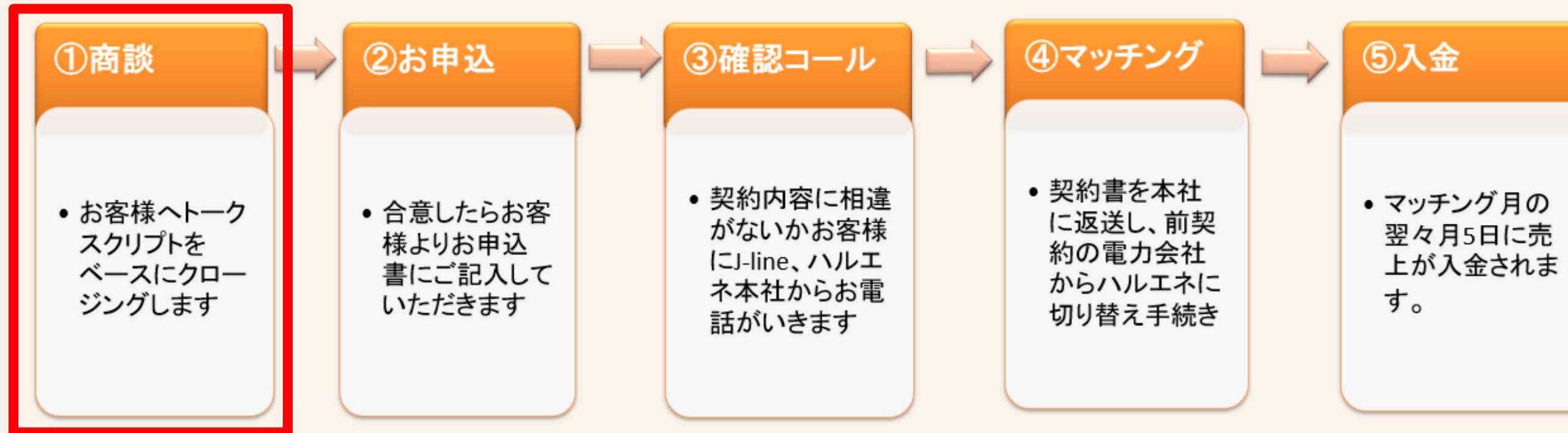
4

提案～入金までの全体の流れ



4

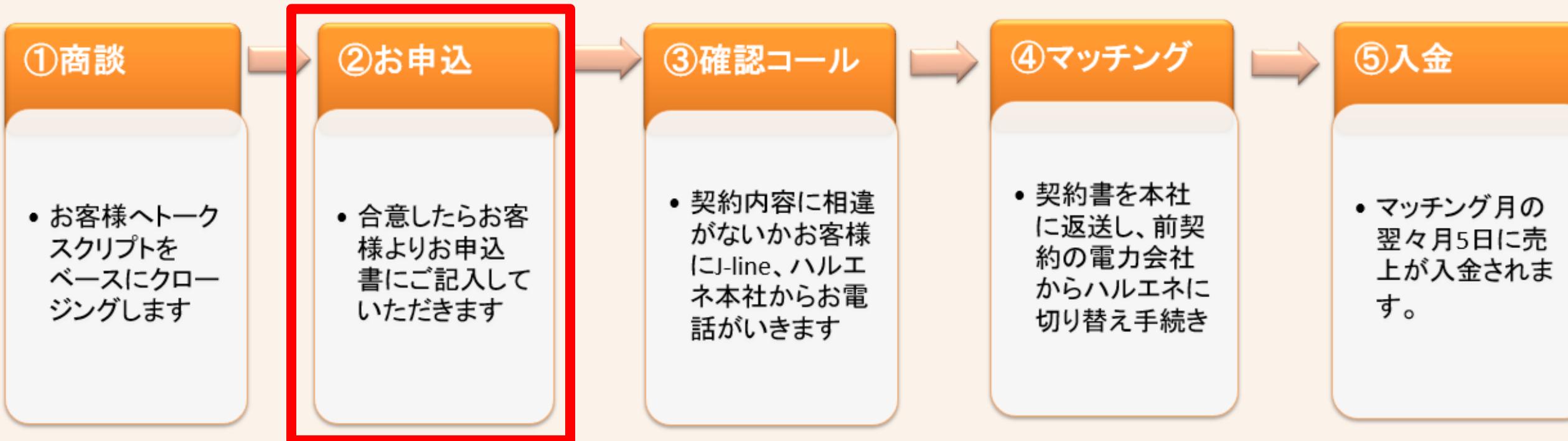
提案～入金までの流れー①商談



- トークスクリプトや各種販促チラシをご用意しているため、スムーズに商談を進めることができます。
- エリアに決まりはないので、回りたいエリアを自由に決めます。
- 最初は訪問同行なのでいきなり現場に出ることはなく、先輩営業から学んでいただけます。
- ターゲットは飲食店や美容室、商店など幅広いお客様がターゲットになります。

4

提案～入金までの流れ②お申込

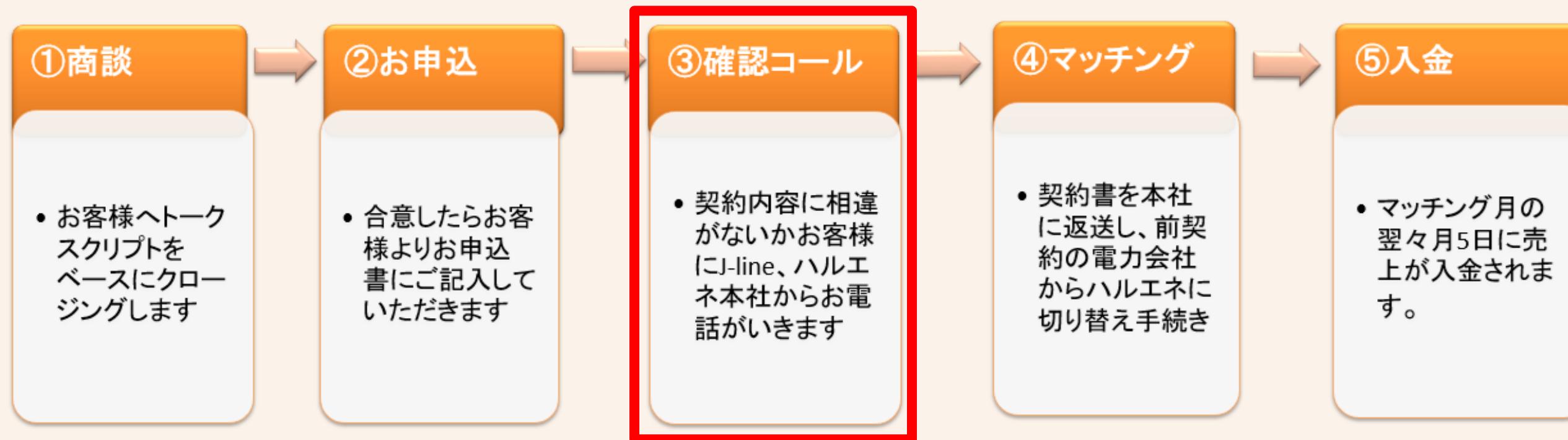


- お客様と合意したらお申込書にご記入頂きます。
- 同時に明細も回収します。（お客様の使用量が売上に直結します）



4

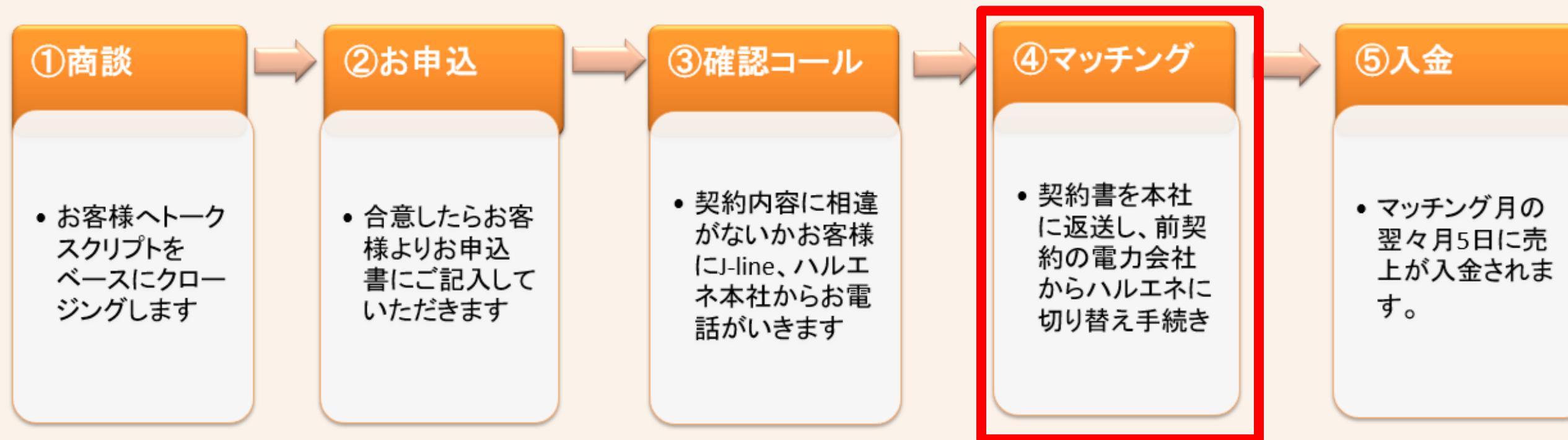
提案～入金までの流れ③確認コール



- お客様にJ-line（株）とハルエネ本社から2回確認電話が入ります。
- 確認コールが完了すれば営業マンのタスクは一通り完了となります。

4

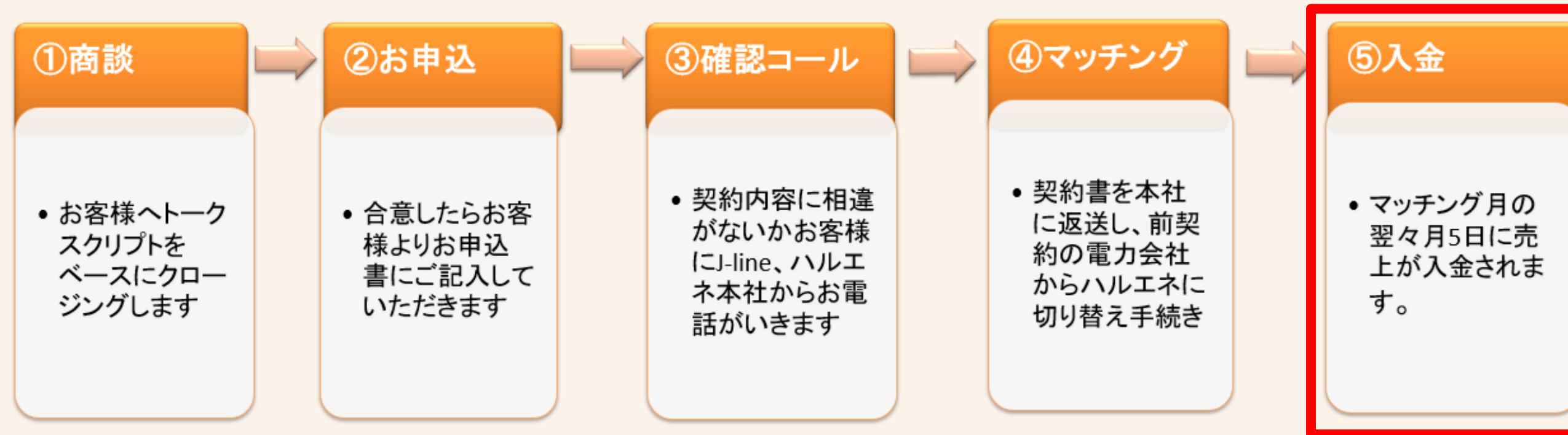
提案～入金までの流れ④マッチング



- 契約書をハルエネに返送し、電力会社間で取次ぎを行います。
- マッチングが完了すれば、売上として確定します。

4

提案～入金までの流れ⑥入金



➤マッチング月の翌々月10日に売上が入金されます。

※各売上単価条件は別シートをご確認ください。

5

代理店販促支援内容

■販促チラシ・トークスクリプト
※代理店契約締結後共有します。

■申込必要書類の提供

■自社売上管理シート

■KPI管理シート

■代理店契約書雛形（法人・個人事業主）



最後まで閲覧ありがとうございました!

サービスについてのご質問やご相談など
ありましたらお気軽にご連絡ください。

